

NEXUS Innovation Program

Less water, less energy, more food



El Parc de Recerca UAB i el Grup de Tècniques de Separació de la UAB, amb el suport del projecte Nexus-Driven Open Labs for competitive and inclusive growth in the Mediterranean (NEX-LAB), organitzen aquest programa formatiu per impulsar la transferència tecnològica al sector agroalimentari, donant suport a projectes emprenedors del sector de l'aigua, energia i alimentació.

El programa està dirigit a personal acadèmic, que busqui validar la seva recerca i convertir-la en una start-up, a persones emprenedores amb empreses de nova creació i a pimes nacionals amb idees de negoci innovadores al voltant del sector agroalimentari, per tal de buscar la màxima eficiència dels recursos hídrics i energètics per a maximitzar la producció d'aliments.

Aquest curs compta amb el suport del projecte "NEX-LAB for competitive and inclusive growth in the Mediterranean (NEX-LAB)", que té l'objectiu de recolzar la implementació de tecnologies netes per fer més sostenible la producció del sector agroalimentari i fer un ús de l'energia i de l'aigua més eficient en els països de la Mediterrània.

● **Horari**

10:00 – 13:00 h.

● **Localització**

Edifici Eureka, Parc de Recerca UAB, Campus UAB

● **Modalitat**

Híbrid

● **Dirigit a**

Projectes i empreses amb idees de negoci innovadores al voltant del sector Aigua, Energia i Menjar - NEXUS, qui pretén buscar la màxima eficiència dels recursos hídrics i energètics per a maximitzar la producció d'aliments (TRL 4-6)

● **Idioma**

La formació serà principalment en català i castellà.

Beneficis

- Aprendre diferents eines i metodologies per aplicar els resultats de recerca i obtenir habilitats empresarials i d'innovació, a més d'aprendre els aspectes clau de l'ecosistema de transferència de tecnologia.
- Gaudir d'assessorament.
- Accedir a la xarxa regional NEX-LABS, que inclou a les parts interessades en l'àmbit NEXUS i permet la comunicació i la creació de xarxes entre innovadors regionals, proveïdors, socis, possibles clients, etc.
- Accedir a una àmplia xarxa d'empresaris amb idees afins, experts en la matèria i possibles inversors.
- Invitació a participar i beneficiar-se de les activitats posteriors de NEX-LABS.

Objectius

- Conèixer els usos de la vigilància tecnològica.
- Comprovar la viabilitat tecnològica i industrial del projecte.
- Identificar els competidors mitjançant una avaluació comparativa del sector.
- Conèixer diferents estratègies d'accés al mercat i saber aplicar estratègies de captació de fons.
- Identificar potencials socis i perfeccionar el model empresarial del teu projecte o empresa.
- Conèixer el procés de protecció intel·lectual.
- Conèixer conceptes per l'elaboració d'un pla de màrqueting.

Programa



FASE 01

Formació presencial

Del 07 al 28 de juliol

● **Sobre la fase**

Sessions de formació en innovació, metodologies pel desenvolupament del projecte, lideratge, protecció del coneixement i finançament, en que els participants aplicaran la metodologia i eines al seu projecte. A més, coneixeran empreses del sector i assistiran a taules rodones d'inversors.

07.07.2023

3 h.

- **Benvinguda**

- **Innovació i conceptes claus per identificar oportunitats en el sector agroalimentari**

José María Cobo, CEO de tranXforma FOOD

“Aquesta sessió s’enfocarà a entendre el model d’innovació agroalimentari espanyol, comparar amb altres mercats europeus i entendre com es genera el procés d’innovació des de diferents empreses i amb la perspectiva d’un centre tecnològic/universitat públic-privat. Etapes de la innovació, actors clau a l’ecosistema agroalimentari i fases de desenvolupament i inversió, amb diferents exemples de startups innovadores que han arribat al mercat europeu amb èxit.”

- **Empresa d’èxit Poseidona**

Sonia Hurtado, CEO i fundadora

12.07.2023

3 h.

- **Mètodes àgils per el desenvolupament de projectes: Design Thinking i Lean Startup**

Consuelo Verdú, especialista en tallers de Innovación corporativa i gran experiència en metodologies àgils

“El contingut de la sessió es centrarà a la metodologia Lean Startup, que s’utilitza per realitzar la validació primerenca dels projectes, i com aplicar el mètode científic als negocis per identificar els riscos, la incertesa i realitzar els experiments. La sessió també inclourà exemples pràctics i eines per als participants que puguin aplicar aquests conceptes en els seus projectes.”

14.07.2023

3 h.

- **Pla de màrqueting**

Facundo García, professor associat en Gestió de Recursos Humans (Màster en Direcció Executiva)

“Els continguts de la sessió es centraran en donar pautes i conceptes bàsics per l’elaboració d’un pla de màrqueting. Conceptes com ara anàlisis del mercat, el teu producte i la competència, Buyer Persona, 4 Ps Màrqueting Mix i diferents estratègies de màrqueting.”

19.07.2023

3 h.

- **Patents i Vigilància tecnològica**

M.Mercè Vidal, Directora de patents de PONTI & PARTNERS

“El contingut de la sessió se centraran en coneixements bàsics sobre Patents i Vigilància Tecnològica. La sessió tractarà els documents de patents (tipus, contingut i estructura, concepte de famílies de patents), les reivindicacions i la seva interpretació (tipus, categories), els requeriments bàsics per saber si una invenció és patentable (estudis de patentabilitat) i els conceptes bàsics de redacció i tràmit posteriors a les Oficines. També tractarà el concepte de Vigilància tecnològica a través de les patents, així com recomanacions pràctiques per saber com usar les patents. La sessió inclourà exemples pràctics de patents del sector Agroalimentari.”

- **Explotació de patents**

Enrique O’Connor, Director General Espanya, Portugal i LATAM de l’empresa Vaultinum

“Aquesta sessió està dirigida a conscienciar i explicar la importància de protegir la innovació i la recerca mitjançant la protecció intel·lectual i exposar les passes a seguir dins del procés de validació de la recerca per a garantir que no es vulneren drets de tercers o per a intentar treure la màxima eficiència a l’explotació.



21.07.2023

• Finançament públic i privat

Bridge the gap, empresa especialista en oferir suport a startups basades en la tecnologia

“En aquesta sessió s’informarà sobre el finançament públic de projectes d’R+D. Explicarem els requisits que s’apliquen a aquest tipus de finançament, els principals conceptes que es poden finançar i els principals programes de finançament disponibles actualment i les seves característiques. Al final de la sessió s’explicarà el marc general per elaborar una proposta d’obtenció de finançament públic i els diferents tipus d’inversor privat.”

• Taula rodona de finançament públic-privada

26.07.2023

2 h.

• Pla econòmic i financer

Guillem Gómez, CEO i cofundador de l’empresa Quether Innovation Solutions

“Aquesta sessió tracta sobre els principals reptes als quals s’enfronten els emprenedors a l’hora de finançar les seves noves empreses. Descriurem algunes de les eines i tècniques per superar aquests reptes i algunes idees per recaptar diners.”

28.07.2023

4 h.

• Creació d’spin-off: Acord d’Associació i formes jurídiques

Sara Mirabete, advocada de Tangram Legal

“Aquesta sessió està dissenyada per oferir reflexions generals en relació al vehicle més adequat per utilitzar per desenvolupar i comercialitzar la nostra idea. Així mateix, es farà una breu introducció als diferents elements que s’han de tenir en compte a l’hora de conceptualitzar i negociar pactes d’accionistes, tant entre fundadors com, posteriorment, entre fundadors i inversors. Analtzarem el valor i el paper d’un consell assessor, així com les associacions i les llicències.”

• Presentacions d’impacte

Bibiana Villa, consultora, investigadora i formadora en creixement personal i lideratge

“Amb aquesta sessió es farà un recorregut pels diferents tipus de presentacions verbals que requereix un projecte per a una difusió impactant. Des de l’elevator pitch, impacte de veu, llenguatge corporal i fins i tot la correcta implementació visual d’una presentació, tant presencial com virtualment. Veurem exemples que mostren la importància de la suma de tots aquests elements, veurem com tractar les preguntes, així com tindrem temps durant la sessió per conèixer eines senzilles, però molt útils, per fer presentacions.”

FASE 02

Mentoria

Del 17 de juliol al 18 d'octubre

PRESENCIAL o VIRTUAL segons disponibilitat del mentor i projecte)

● Sobre la fase

Cadascun dels projectes tindrà un tutor expert assignat que els donarà suport per poder validar el seu projecte, consolidar-lo i trobar el millor encaix en el mercat. Cada projecte o empresa participant disposarà entre 10-12 hores amb un mentor.

FASE 03

Demoday

26 d'octubre

● Sobre la fase

Els equips presentaran els seus projectes en un acte obert a tothom convidant a inversors i empreses del sector

● Mentors

José María Cobo, CEO de tranXforma FOOD.

Francesc Saldaña, expert en Innovació, creixement i gestió empresarial.

Michael Brandenburg, Director de Formació Executiva Internacional de l'IESE.

Xavier Cima, soci fundador i director de l'empresa Year One Partners.

Valentí Daura, fundador associat a V-Partners.

Alba Guzman, Cofundadora de ROSAPARKS.

NEXUS Innovation Program

Parc de Recerca UAB

Av. de Can Domènech s/n Campus de la UAB

08193 Bellaterra

Cerdanyola del Vallès, Barcelona

parc.recerca@uab.cat

CSIC
IRTA
UMIB



Parc de Recerca
UAB